



Curriculum Vitae Europass

Informazioni personali

Nome(i) / Cognome(i)

Simone Fabbri

Telefono

E-mail

Esperienza professionale

Date
Lavoro o posizione ricoperti

Dal 2019 (**in corso**)
Wine Market Innovation & Culture
Nuova figura per stimolare il booster nelle vendite.
Effettua analisi di mercato con relativo action plan (**market innovation**) e implementa una rivoluzionaria idea di formazione commerciale (**culture**) per agenti e opinion leader.

Date
Lavoro o posizione ricoperti
Principali attività e responsabilità

Dal 1995 al 2019
Direttore dei Servizi Commerciali
Segue la **Value Chain gestendo una crescita di fatturato di 13 volte**, gestisce il Piano vini a 5 anni, organizza la supply chain di oltre 1500 items nel mondo. Per ottenere la massima efficienza possibile applica per 20 anni la leadership inversa chiedendo partnership agli importatori.
Nel 1997 vive la nascita della **start-up Luce della Vite**, oggi unico Luxury brand italiano del vino nato negli anni '90.
Crea la gestione del **Demand plan** individuando 4 format commerciali.
E' in quel periodo **credit manager** creando un sistema di fidi e assicurazioni per cliente.

Nome e indirizzo del datore di lavoro
Tipo di attività o settore

Marchesi Frescobaldi
Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali

Date
Lavoro o posizione ricoperti
Principali attività e responsabilità

Dal 1990 (**in corso**)
Relatore a corsi e Master
Tiene lezioni ai corsi per sommelier con oltre 30.000 allievi in 25 anni.
Dal 2014 effettua relazioni a master su argomenti legati alla Creazione di valore; fra questi, Scuola Superiore Sant'Anna, Business International, LUISS, master Lusso Polimi, MIB Trieste.

Nome e indirizzo del datore di lavoro

Aziendale e privato

Tipo di attività o settore	<u>Creazione di valore economico con approccio etico</u>
Date	Dal 2001 al 2019
Lavoro o posizione ricoperti	Responsabile della formazione
Principali attività e responsabilità	Gestione della formazione nel gruppo con l'obiettivo di creare sinergie fra le divisioni Produzione e Commerciale. Tale impegno è alla base della crescita di fatturato in anni in cui il mercato è ancora ostile. Ha implementato attività classiche di delega, controllo, problem solving per interni e agenti commerciali.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 2001 al 2018
Lavoro o posizione ricoperti	Commercial Manager Corporate Brands
Principali attività e responsabilità	Ricerca clienti per brand di proprietà della famiglia Frescobaldi gestiti corporate. 5-10 clienti esteri per un fatturato di 400.000€/anno.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Tenute di Toscana Distribuzione
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 2014 al 2016
Lavoro o posizione ricoperti	Credit manager Recupero e riordino del credito
Principali attività e responsabilità	Credito come opportunità di crescita ; questa l'ottica di aiuto reciproco usata con i clienti all'export (65% del business) minimizzando (0,4%) le perdite Italia, 0,1% su export. La media mondiale di incasso è scesa ad 88giorni massimizzando i pagamenti bancari.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 2010 al 2016
Lavoro o posizione ricoperti	Creazione del 1°WINE HUB nazionale
Principali attività e responsabilità	Ricerca partner logistico in lavoro H24, che investisse sulle strutture HUB nel luogo di passaggio delle motrici notturne <ul style="list-style-type: none"> • consegne a tempo da espresso nelle regioni strategiche • costi da normale corriere • climatizzazione per massimizzare il lavoro estivo di qualità notturno • procedura sicurezza nazionale con azzeramento degli smarrimenti • procedura consegne tassative (5.000 nel 2016) • costi dal 2016 ai minimi storici del 4,1% sul profit center. 50% e 50% : la solidità del progetto ha risieduto anche nell'interesse del partner ad ottimizzare il suo centro di costo a Firenze.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 2002 al 2003
Lavoro o posizione ricoperti	1°portale agenti aziendale
Principali attività e responsabilità	per ridurre 48ore la consegna - digitazione ordini agenti on.line in tempo reale e spedizione notturna. Dopo 1 anno il 93% del business arrivava da web (primi assoluti nel 2003!). 50% e 50% : le chiavi di successo sono anche state la riduzione dei tempi operativi offerto agli agenti.
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi

Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Nel corso del 1996
Lavoro o posizione ricoperti	Creazione processo di budgetting per la Programmazione vini efficace
Principali attività e responsabilità	Creazione della figura del <u>Controller Commerciale</u> (rimane responsabile per 7 anni dei conti economici per profit center), della sessione annuale di Business Plan. Ogni luglio consegna alla Produzione della <u>richiesta di vendemmia per qualità di vino</u> .
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Nel corso del 1996
Lavoro o posizione ricoperti	Analisi per nuovo mainframe gestionale
Principali attività e responsabilità	Effettua analisi commerciali conkick-off del 1°DB relazionale nel 1997. Crea in questa occasione una codifica semiparlante ancora in uso dopo 20 anni e adottata da molti altri produttori di vino (Antinori e altri).
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Nel corso del 1995
Lavoro o posizione ricoperti	Progetto Infocenter – project leader
Principali attività e responsabilità	Crea un DB statistico autonomo dal gestionale per analisi dei mercati e Business Plan. Dead line = discussione Budget 1996
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 1992 al 1993
Lavoro o posizione ricoperti	Area manager Campania
Principali attività e responsabilità	Riorganizza gli agenti dell'area realizzando una crescita attraverso la clientela prestigio
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 1990 al 1994
Lavoro o posizione ricoperti	Pubbliche relazioni tecniche
Principali attività e responsabilità	Comunicare i valori delle Tenute di proprietà per fissarle nella mente dei clienti
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 1990 al 1994
Lavoro o posizione ricoperti	Servizi Commerciali Italia
Principali attività e responsabilità	Gestione ufficio servizi Italia per iter ordini, corrieri
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Marchesi Frescobaldi
Tipo di attività o settore	Coltivazione vigne, produzione e vendita di vino sui mercati internazionali
Date	Dal 1989 al 1990
Lavoro o posizione ricoperti	Borsista
Principali attività e responsabilità	Studio e pubblicazione su: "Il sistema di trasformazione e commercializzazione delle cantine sociali toscane. Analisi dei riflessi dei finanziamenti a valle della produzione".
Nome e indirizzo del datore di lavoro	INEA – osservatorio di economia agraria per la Toscana

Tipo di attività o settore	Ricerca
Date	Dal 1989 al 1990
Lavoro o posizione ricoperti	Consulente
Principali attività e responsabilità	Consulenza enologica di cantina
Nome e indirizzo del datore di lavoro	2 piccoli produttori Villa Bianca sig.Baglioni e sig.Lepri
Tipo di attività o settore	Produzione di vino per ristorante
Date	Dal 1980 al 1987
Lavoro o posizione ricoperti	Tecnico di cantina
Principali attività e responsabilità	Ricevimento delle uve, gestione delle squadre di lavoro e analisi di laboratorio nei periodi vendemmiali e di vinificazione
Nome e indirizzo del datore di lavoro	Castelli del GrevePesa nel Chianti Classico
Tipo di attività o settore	Vinificazione di uve dei soci conferenti
Istruzione e formazione	
Date	2013
Titolo della qualifica rilasciata	"The invisible touch experience" con 24 top manager su come affrontare la complessità dei tempi moderni. Full immersion di 3 giorni https://www.youtube.com/results?search_query=the+invisible+touch+experience
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	<i>Newton24 Gruppo Sole24Ore</i>
Date	2007
Titolo della qualifica rilasciata	Percorso per sviluppo skills da Coach
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	<i>S&A-Change</i>
Date	2001
Titolo della qualifica rilasciata	New hire training session C/O Robert Mondavi California per preparare l'importazione in Italia
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	<i>Robert Mondavi Ltd</i>
Date	1995
Titolo della qualifica rilasciata	Soggiorno di formazione in Inghilterra con visite a clienti e canali
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	<i>Matthew Clark Wholesale Ltd</i>
Date	1992
Titolo della qualifica rilasciata	Soggiorno di formazione in Giappone con visite a clienti e canali
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Foodliner Japan
Date	1991
Titolo della qualifica rilasciata	Soggiorno in USA con visite a clienti e canali
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Robert Mondavi Ltd
Date	1988
Titolo della qualifica rilasciata	laurea in Agraria
Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Università degli studi di Firenze col massimo dei voti e lode
Date	1980
Titolo della qualifica rilasciata	Diploma di Perito Agrario

Nome e tipo d'organizzazione erogatrice dell'istruzione e formazione	Istituto tecnico Agrario Firenze
Lingue	Inglese B2 (ultimo 2016)
Capacità e competenze informatiche	Ha fondato la sua carriera sulla statistica e le valutazioni costo/beneficio tramite ogni software disponibile. Alte conoscenze sull'utilizzo di Excel. Spesso ha effettuato analisi per informatizzare aree di lavoro

Seminari e Conferenze

Date	2016 2017 2018 2019
Titolo della qualifica rilasciata	Relatore sul Service nel mondo del vino al Master Food&Wine business
Nome e tipo d'organizzazione	LUISS
Date	2016 a oggi
Titolo della qualifica rilasciata	Relatore al master "Vini italiani e mercati mondiali" creato insieme all'associazione AIS Italia su: "Il Service nel mondo del vino" e "La creazione di valore nel mondo agricolo"
Nome e tipo d'organizzazione	Scuola Superiore Sant'Anna di Pisa
Date	2014
Titolo della qualifica rilasciata	Relatore con viaggio diplomatico di 1 settimana alla 1° conferenza sul food in Uzbekistan. Conferenza di 500 persone di cui 200 stranieri con permanenza e visita privata alla capitale Tashkent e Samarcanda. Importante esperienza sulla creazione di valore. http://www.ifc.uz/en/
Nome e tipo d'organizzazione	Ambasciata Uzbekistan
Date	2014 e 2015
Titolo della qualifica rilasciata	Relatore ad un modulo di 2 giorni nel 1° master per manager del vino in Italia
Nome e tipo d'organizzazione	Business International

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Firenze, 10/01/2024

In fede
Simone Fabbri